

Responsable du développement commercial à l'international

Trilingue : Allemand - Anglais - Français

Emmanuel PECCAUD

Accélérer votre développement à l'International grâce à mon expérience de la vente et de la promotion d'ingrédients fonctionnels dans les secteurs Alimentation Santé Pharma.

COMPÉTENCES

- Forte connaissance du secteur des ingrédients
- Gestion de grands comptes et de clients en direct
- Gestion de réseaux d'agents / distributeurs sur la région EMEA
- Management d'équipes interculturelles
- Participation aux comités stratégiques
- Organisation et participation à de nombreux salons professionnels Food et Pharma
- Homme de réseaux et grand voyageur

RÉFÉRENCES PROFESSIONNELLES

- **Mühlchemie**, Hamburg
Responsable de zone France / Maghreb / Afrique, Enzymes et mélanges fonctionnels.
- **Roquette**, Lille
 1. Responsable des ventes Afrique et Proche-Orient
 2. Responsable des ventes Europe de l'Est et du Nord
 3. Responsable de grands comptesAmidons et dérivés (dextrose, malto, polyols, fibres, protéines,...).
- **Ingredia**, Arras
Responsable des ventes Europe du Nord, Ingrédients laitiers.
- **Kerry Aptunion**, Apt
Responsable des ventes Europe, Préparations Spéciales de Fruits.
- **Rhône-Poulenc - Texel**, Frankfurt am Main
Ingénieur technico-commercial, Ferments lactiques pour l'industrie laitière et viticole.

Mobilité : Europe / EMEA

Domicile : Lille / France

+ 33 6 09 74 04 21

emmanuel.peccaud@orange.fr

[LinkedIn](#)



LANGUES

Français : langue maternelle

Allemand : courant

Anglais : courant

FORMATION

Kedge, Marseille - MBA
International Business + Project Management

HEC - Tecomah, Jouy-en-Josas
Cadre Commercial en Agro-Alimentaire

ONIRIS, Nantes - BTS Industries
Agro-Alimentaires et Biotechnologies

CENTRES D'INTÉRÊT

Sports - course à pied, aviron, cyclisme, badminton, yoga

Club - Afrique Business Club Lille

Hobbies - voyages, relations interculturelles, nouvelles technologies, photo

EXPÉRIENCES

- **Mühlencemie**, Hamburg - Responsable de la zone francophone (France / Maghreb / Afrique subsaharienne)

Depuis Octobre 2017

Commercialisation en direct ou par des agents d'enzymes et de mélanges fonctionnels auprès d'industriels de la meunerie, boulangerie, pâtisserie et fabricants de pâtes. Équipe de 6 personnes. En charge de plus de €10M de CA avec une progression de +10% en 2018.

- **Roquette**, Lille - Responsable des ventes Afrique et Proche-Orient

2008 - 2017

Développement et gestion des ventes via un réseau d'agents / distributeurs auprès des industries alimentaires, pharmaceutiques et industrielles. Équipe de 2 personnes et nombreuses relations en interne avec les autres services (technique, marketing, logistique, finance). En charge d'un CA de plus de €30M sur des marchés complexes.

- **Roquette**, Lille - Responsable des ventes Europe de l'Est et du Nord

2002 - 2008

Développement et gestion des ventes via un réseau d'agents / distributeurs auprès des industries alimentaires d'Europe de l'Est (PECO) pendant la période d'intégration à l'Union Européenne puis de la Scandinavie et des pays baltes. En charge de la gestion de Grands Comptes européens. Augmentation de 20% du CA en 6 ans.

- **Ingredia**, Arras - Responsable des ventes Europe du Nord

1994 - 2002

Vente d'ingrédients laitiers auprès des industries alimentaires (confiserie, laiterie, biscuiterie) en Europe du Nord (Allemagne, UK, Irlande, Pays-Bas et Belgique) et responsable de grands comptes. Augmentation de 30% du CA en 7 ans.

- **Kerry Aptunion**, Apt - Responsable des ventes Europe

1991 - 1993

Vente de préparations de fruits auprès des industries alimentaires (laiterie, glaces, chocolaterie, biscuiterie) et responsable d'un grand compte représentant un CA de plus de €1M.

- **Rhône-Poulenc-Textel**, Frankfurt am Main - Ingenieur Anwendungstechnik Export

1989 - 1990

Études de marché, essais en usine puis gestion des ventes de ferments lactiques auprès des industries laitières en Allemagne et en Autriche.